

**NOUS
RECRUTONS**

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) ITALIE (H/F/X)

Votre mission

- Assurer la gestion des activités commerciales des marques JOSKIN et Leboulch sur le marché italien, avec des déplacements réguliers sur place ou selon les modalités convenues.
- Déployer et développer le réseau de concessionnaires en Italie, en assurant son animation et un accompagnement continu (formation, support quotidien, suivi des dossiers, etc.).
- Collaborer avec le service R&D afin d'identifier et de définir les demandes techniques spécifiques au marché italien.
- Analyser le marché et formuler des plans d'action pertinents et opérationnels.
- Organiser et participer à des salons, démonstrations et autres activités de promotion.
- Entretenir et développer des relations professionnelles avec la presse et les médias italiens.
- Suivre les différents indicateurs commerciaux et présenter des rapports réguliers à la direction.
- Collaborer étroitement avec les autres services (production, marketing, logistique, SAV...) afin d'assurer une cohérence globale des actions.

Votre profil

- Vous êtes bilingue italien/français ; la maîtrise d'autres langues constitue un atout.
- Vous êtes disponible pour des déplacements réguliers.
- Vous êtes autonome, orienté(e) résultats et doté(e) d'un sens affirmé des responsabilités.
- Vous possédez d'excellentes compétences relationnelles et communicationnelles.
- Vous avez une affinité avec le secteur agricole, ainsi qu'une bonne connaissance du marché italien et de sa culture locale.

Transmission - Diversité - Passion - Évolution

Ce sont les 4 piliers qui régissent le quotidien de l'entreprise.

Ces valeurs vous parlent ? Alors, vous aussi, participez à l'expansion d'une entreprise familiale innovante et mondialement reconnue.

Pourquoi JOSKIN ?

- Pour une ambiance familiale unique.
- Pour un travail qui vous permet un équilibre entre vie privée et vie professionnelle.
- Pour un travail varié accompagné d'événements ponctuels (journées portes ouvertes, salons et foires agricoles...).
- Pour rejoindre des équipes intergénérationnelles où règnent le partage et la transmission du savoir.
- Pour évoluer dans une entreprise familiale au sein de laquelle vous pourrez véritablement mettre en œuvre votre savoir et valoriser vos compétences.

COMMENT POSTULER ?

- Sur place : présentez-vous chez JOSKIN s.a. (rue de Wergifosse, 39 - 4630 Soumagne | Tél. : 04 377 35 45).
- Par courrier : envoyez votre lettre de motivation et CV à JOSKIN s.a., à l'attention de Murielle Joskin - rue de Wergifosse, 39 - 4630 Soumagne.
- Par e-mail : envoyez votre candidature à Murielle Joskin (murielle.joskin@joskin.com).
- En ligne : scannez le code QR et postulez en ligne.

