

# JOSKIN

## ADVANTAGE

SERIES



### VERS TOUJOURS PLUS D'« ADVANTAGES » !

En ce début d'année, la société JOSKIN lançait sur le marché un nouveau concept baptisé « Advantage ». En faisant le pari de produire des machines ultra-équipées en séries limitées et en les proposant ensuite à des prix défiant toute concurrence, l'entreprise belge réussissait - une fois de plus - à révolutionner le marché agricole tout entier... Et si tout cela n'était finalement qu'un simple début ?

En 1968, le Groupe JOSKIN se fixait pour objectif de rendre accessible au plus grand nombre la pratique d'une agriculture efficace, durable et rentable. Guidée par ce leitmotiv ambitieux, la marque n'a alors cessé de vouer une écoute des plus attentives envers les besoins des consommateurs, mais aussi d'optimiser constamment ses forces de production afin d'y apporter la réponse la plus adéquate possible.

Après 50 années d'existence, et comme le prouve le dernier exemple en date, les ambitions de la société ne semblent en rien avoir perdu de leur superbe. Déplorant un marché agricole de plus en plus obnubilé par la simple prouesse technologique et délaissant toujours plus d'agriculteurs modestes, JOSKIN ne pouvait rester les bras croisés face à ce constat.

De manière continue, le Groupe a alors investi dans une modernisation complète de ses différents sites de production visant, in fine, à réduire ses coûts de fabrication par le biais d'une augmentation et d'une rationalisation de sa capacité de production. En 2018, à l'occasion d'une campagne commerciale jubilaire très remarquée, elle démontrait alors



*Fabrication en série*

qu'elle était en possession du Graal envié par tout industriel : la fabrication en série ! En 2019, l'heure semblait donc venue d'en faire profiter le marché tout entier autour d'une gamme évolutive surnommée « Advantage ».

## UN ÉQUIPEMENT COMPLET À UN PRIX PLANCHER

Lancée en janvier dernier, cette nouvelle gamme offre la possibilité à tous les utilisateurs lésés par le prix et la complexité de certaines machines disponibles sur le marché de se procurer des outils accessibles, simples d'utilisation et performants.

Pour ce faire, les économies dégagées par le processus de fabrication en série (ndlr : un meilleur prix de revient sur les matières premières et une meilleure rentabilisation des forces de production) permettent à JOSKIN d'intégrer, de base sur chaque machine concernée, des options haut de gamme répondant aux besoins les plus fréquemment exprimés sur le marché. Chaque machine Advantage dispose ainsi d'un équipement complet et se voit proposée à un prix défiant toute concurrence.

« À nos yeux, il était essentiel que la nouvelle ère permise par nos avancées industrielles nous serve à proposer des

offres commerciales régulières et complémentaires à celles de base », explique Valéry Bailly, directeur commercial chez JOSKIN. « Comme son nom l'explique, avec cette gamme Advantage, nous avons fait le choix de répercuter tous les avantages liés au processus de fabrication directement sur le consommateur. », poursuit-il. « Ce dernier peut ainsi bénéficier clé en main, pour le prix d'une machine standard, d'un véhicule riche en options, lui apportant une réponse directe aux conditions rencontrées au sein de son exploitation. En plus du pré-équipement inclus, chaque modèle reste également personnalisable ultérieurement. Grâce à la standardisation des pièces et des composants JOSKIN, il est en effet possible de viser à tout moment une adéquation avec des desideratas toujours plus spécifiques », précise-t-il encore.

## UN SUCCÈS INTERNATIONAL IMMÉDIAT

Initié autour d'un seul produit, ce concept « Advantage » a rapidement su trouver son public et se faire un nom sur la scène agricole internationale toute entière. Il faut dire qu'avec son MODULO Advantage composé d'un binôme tonne à lisier de 11 000 l et rampe d'épandage de 7,5 m, la marque a su frapper fort ! À peine présentée, cette combinaison a unanimement été saluée par la presse qui la décrit comme une machine abordable permettant de fournir des performances d'épandage haut de gamme sous le couvert d'une simplicité maximale. Ce tonneau a d'ailleurs immédiatement remporté le prix de la « Machine de l'année 2019 » à Paris, lors du salon SIMA, en février dernier.

Forte de ce succès, la marque a alors progressivement nourri sa gamme de différentes autres références prestigieuses. Qu'il s'agisse du DRAKKAR, du TORNADO3, du VOLUMETRA, de la Trans-KTP, de la Trans-CAP ou encore des SCARIFLEX, de nombreux best-sellers de la gamme standard JOSKIN ont été déclinés en version Advantage. L'objectif était ainsi clair : il

fallait que chaque besoin soit couvert pour que tout le monde puisse y trouver son compte ! Comme s'en amuse d'ailleurs Valéry Bailly, l'élaboration de cette gamme pourrait en quelque sorte répondre au dicton « une machine pour chacun, une bonne affaire pour tous ! ».



*MODULO2 11 000 Advantage - Machine de l'année 2019*

## UN CATALOGUE ÉVOLUTIF

Ayant pour objectif de satisfaire un maximum d'attentes, la société tient bien évidemment compte de l'évolution des pratiques agricoles et des réglementations en vigueur dans les différentes régions du globe. Pour y répondre au mieux, la marque n'hésite pas à intégrer en exclusivité bon nombre de nouveautés au sein de cette gamme Advantage. Le dernier exemple en date réside dans la première apparition d'un MODULO2 XXL. Présentant une capacité de 20 000 litres, des roues de grand diamètre et une large panoplie d'options et pré-équipements haut de gamme, cette nouvelle version du produit adapte les avantages du MODULO classique, tels qu'une robustesse, une maniabilité ou une simplicité d'utilisation hors-paires, aux besoins des grandes exploitations. Avec cette nouveauté, JOSKIN entend ainsi séduire des pays tels que la Pologne.

Si satisfaire chaque attente nécessite en toute logique une offre complexe, le Groupe JOSKIN semble pourtant avoir trouvé la parade en adaptant son concept Advantage en conséquence. « Nous sommes partis d'un seul produit et disposons à l'heure actuelle d'une offre avoisinant les 20 références », explique Valéry Bailly. « Afin de rester compréhensibles, rentables, mais aussi attractifs, nous avons donc fait le choix de ne produire nos machines Advantage qu'en séries limitées. Nous pouvons ainsi maintenir un catalogue gérable et le renouveler continuellement en nouveautés au fil des saisons. Selon ce principe, le premier arrivé sera toujours le premier servi. Cela peut certes paraître frustrant au premier abord, mais c'est ce qui nous permet de



MODULO2 XXL une machine inédite

conserver un taux d'attractivité important et de maintenir, in fine, un rythme de rotation élevé dans notre offre. À l'heure actuelle, par exemple, s'il est vrai que les stocks de certaines séries sont déjà épuisés ou en voie de l'être, nos clients savent cependant très bien qu'une exclusivité en chassera toujours une autre. Ils sont donc les premiers à jouer le jeu ! », conclut-il.

Fidèle à ses habitudes, le Groupe JOSKIN semble bel et bien avoir su créer une révolution nouvelle dans le monde agricole. Si vous aussi vous désirez en savoir d'« Advantage » sur cette gamme, n'hésitez donc pas à surfer sur [www.joskin.com/advantage](http://www.joskin.com/advantage) !

[MY JOSKIN](#) | [MENU](#) | [MON CONCESSIONNAIRE](#) |

### Modulo Advantage

#### 11 000 l

WPM11020V-01

Le MODULO Advantage est une machine simple adaptée aux tracteurs de +110 CV. Il est constitué d'un tonneau à fuser d'une capacité de près de 11 000 litres sur lequel est montée en standard une rampe Péniside BASIC de 7,5 mètres. Cette combinaison harmonieuse, produite en édition limitée, vise un seul et même objectif : fournir des performances d'épandage haut de gamme sous le couvert d'une simplicité maximale.

[Spécificités](#)

[Plus d'informations](#)

Avec le concept « Advantage », JOSKIN a voulu prouver que la diminution des prix des machines agricoles était tout à fait réalisable sans en impacter la qualité. Pour effacer cette contrainte budgétaire, JOSKIN a tout misé sur un procédé de fabrication « à la chaîne » jusqu'alors inutilisé dans l'industrie de la remorque agricole. Les modèles concernés par ces séries sont en effet assemblés sur des lignes de montage tout à fait dédiées et font ainsi l'objet d'une fabrication en séries identiques. Produire un modèle en grande quantité donne en effet accès à des prix d'achat de matières premières plus avantageux, à une allocation plus rentable des forces de production et à une efficacité accrue des machines automatisées. Les économies ainsi réalisées peuvent alors se répercuter directement sur le prix de vente et permettent de livrer un produit haut de gamme au prix d'un produit standard.